german made

Roto
Window & Door
Technology

Comunicato stampa

Data: 24 novembre 2026

Nel 2026 Roto Fenster- und Türtechnologie acquisisce nuovi clienti e quote di mercato / Perfect Match esteso alla soglia / 20 anni di Roto Campus / Investimenti a garanzia della redditività futura / Ampliamento della capacità di produzione e stoccaggio nei continenti europeo e americano / Quasi completato il nuovo stabilimento in Polonia

Roto Fenster- und Türtechnologie: investire per un futuro di successo

Leinfelden-Echterdingen – "Nel 2026 abbiamo portato avanti come previsto tutti i progetti all'avanguardia, risultando come sempre convincenti grazie alle eccellenti prestazioni offerte." Con questa sintesi Marcus Sander, CEO di Roto Frank Fenster- und Türtechnologie GmbH, ha aperto la sua relazione sull'andamento dell'azienda nell'anno in corso. Il 24 novembre, in occasione dell'evento "Press & Relations" del Gruppo Roto a Fellbach (vicino a Stoccarda), ha illustrato ai giornalisti presenti le nuove soluzioni di sistema e gli ingenti investimenti operati.

Per la crescita e la sostenibilità futura

Secondo le previsioni, nel 2026 il volume del mercato globale di ferramenta e guarnizioni aumenterà dello 0,5% rispetto all'anno precedente, attestandosi a 5,85 miliardi di euro.

In tale contesto, Roto Fenster- und Türtechnologie si va affermando a livello internazionale e continua a prepararsi sistematicamente alla crescita attraverso investimenti mirati. "Siamo convinti che grazie ai costanti investimenti in prodotti, tecnologie, sedi e trasferimento di conoscenze consolideremo ulteriormente la posizione di miglior partner per i nostri clienti."

Ferramenta – Guarnizioni – Soglie

Un tema chiave nella comunicazione con i clienti è il Perfect Match tra ferramenta, guarnizioni e soglie. "Ciò che rende Roto unica è la possibilità di offrire il valore aggiunto di componenti perfettamente coordinati per finestre, portoncini d'ingresso e porte scorrevoli", ha sottolineato Sander. "La ferramenta controlla il movimento dell'elemento, la pressione e la serratura. La soglia combina i requisiti architettonici con le prestazioni tecniche. La guarnizione influisce su facilità d'uso, forza di chiusura, tenuta e durata."

In qualità di fornitore di sistemi, Roto garantisce componenti perfettamente coordinati tra loro e rapidamente disponibili. Il coordinamento tecnico è principalmente finalizzato alla facilità di montaggio e all'affidabilità nella lavorazione, nonché al comfort dell'utente e alla tenuta.

I vantaggi del sistema: l'esempio di "Roto Patio Inowa"

La ferramenta scorrevole con spostamento parallelo nelle varianti "Roto Patio Inowa" per peso dell'anta fino a 250 kg e "Roto Patio Inowa | Max" per peso dell'anta fino a 400 kg dimostra il successo pratico di tale approccio sistemico. Il movimento di chiusura trasversale al profilo del telaio e i punti di chiusura perimetrali ad azionamento attivo generano una pressione uniforme e garantiscono un'elevata tenuta anche in corrispondenza del nodo centrale. Il contributo della guarnizione Deventer, in questo senso, è significativo. Le sue proprietà di elasticità permanente consentono di applicare forze di azionamento ridotte, permettendo un'apertura e una chiusura agevoli. Allo stesso tempo, garantisce la tenuta affidabile contro vento e pioggia battente e l'aderenza uniforme su tutta la superficie dell'elemento. Anche in caso di utilizzo intensivo, le sue prestazioni rimangono inalterate. La ferramenta è completata dalla soglia a taglio termico "Comfort" conforme alla DIN 4108. Grazie all'incasso a pavimento su entrambi i lati, la soglia consente una transizione pressoché a filo senza barriere secondo la DIN 18040, con un'ottima carrabilità secondo la linea guida ift BA-01/1, classe 5. Ferramenta,

guarnizione e soglia formano una soluzione coordinata che garantisce elevata facilità d'uso, protezione efficace dagli agenti atmosferici, affidabilità funzionale duratura ed efficienza operativa. Una presentazione di prodotti a corredo dell'evento ha offerto ulteriori esempi della coerenza dei sistemi di ferramenta Roto e del Perfect Match di tutti i componenti.

20 anni di Roto Campus: la conoscenza come punto di forza per i clienti
I prodotti ad alte prestazioni realizzano il loro pieno potenziale solo quando vengono utilizzati professionalmente e se ne comunicano i vantaggi in modo convincente. Per questo Roto ha lanciato il Roto Campus 20 anni fa. L'obiettivo era e resta rendere le conoscenze specialistiche disponibili in modo rapido, pratico e internazionale.

Oggi, il Roto Campus supporta clienti di tutto il mondo con una vasta gamma di corsi di formazione in presenza, formati di apprendimento digitale e formazione virtuale. Formatori provenienti da 14 nazioni trasmettono competenze tecniche, conoscenze applicative e capacità di vendita in diverse lingue, per lo più nella lingua nazionale dei partecipanti. I contenuti sono specificamente adattati alle esigenze delle organizzazioni clienti.

"Il trasferimento di conoscenze e l'assistenza tecnica in loco sono prerequisiti fondamentali per un successo condiviso", sottolinea il CEO Marcus Sander. I clienti hanno potuto avvalersi di un team di specialisti esperti, connesso a livello globale, che li ha supportati dalla pianificazione del prodotto all'assemblaggio, passando per la produzione. "La qualità dei nostri prodotti è completata dalla competenza delle persone che condividono le proprie conoscenze in tutto il mondo e supportano i clienti nel loro lavoro quotidiano."

In futuro, il Roto Campus amplierà ulteriormente il ruolo di piattaforma internazionale per la conoscenza. L'obiettivo è rendere disponibili a livello globale, in modo ancora più rapido, competenze, esperienza e migliori pratiche, rafforzando stabilmente le prestazioni dei clienti.

Eccellenza tecnologica
Da molti anni Roto investe costantemente in tecnologie di produzione moderne. Vengono utilizzati sistemi autonomi di stoccaggio e trasporto, processi produttivi altamente automatizzati, soluzioni robotiche e cobot e l'intelligenza artificiale per l'analisi e la valutazione dei dati delle macchine. Tutto ciò contribuisce a migliorare ulteriormente ergonomia, stabilità dei processi e produttività. L'obiettivo è rafforzare a lungo termine la competitività internazionale degli stabilimenti e offrire ai clienti di tutto il mondo un elevato livello di affidabilità nelle consegne.

ROPEX: principi unificati per l'eccellenza globale
Un elemento fondamentale per la competitività è il sistema di produzione Roto ROPEX (Road to Operational Excellence), sottoposto a riorganizzazione nel 2025. Il sistema collega i 18 stabilimenti produttivi di Roto Fenster- und Türtechnologie attraverso standard comuni, processi semplificati e una cultura di miglioramento continuo. ROPEX si basa su principi chiari come la filosofia "zero errori", un flusso efficiente di materiali e informazioni lungo la catena del valore, agilità e trasparenza nei processi.

Il progetto Leinfelden-Echterdingen ne dimostra l'efficacia. Nel concorso industriale "Fabbrica dell'anno" 2026 è stato premiato come vincitore nella categoria "Miglior sviluppo del sito". La giuria ha elogiato in particolare il costante sviluppo della produzione e della logistica, l'elevato livello di coinvolgimento dei dipendenti e la combinazione di efficienza, agilità e affidabilità delle consegne. ROPEX fornisce le basi metodologiche per il miglioramento continuo, la stabilità dei processi e il potenziamento sostenibile delle prestazioni. L'obiettivo è ampliare ulteriormente la qualità, l'efficienza e l'affidabilità delle consegne a livello globale, creando così le basi per la crescita sostenibile e il successo aziendale a lungo termine.

Connessione globale, presenza locale
Le esigenze del settore delle porte e finestre variano da mercato a mercato. Al contempo, i clienti si aspettano tempi di consegna brevi, elevata disponibilità e referenti locali competenti. Requisiti che Roto soddisfa grazie a una rete globale di produzione, vendita e logistica strettamente integrata.

Con 18 stabilimenti di produzione, più di 30 uffici commerciali e oltre 30 centri logistici, l'azienda crea le condizioni per un'elevata capacità di consegna e un'assistenza clienti affidabile in tutto il mondo. Lo sviluppo continuo delle sedi internazionali è un elemento fondamentale per rafforzare efficacemente la vicinanza ai clienti, la flessibilità e la sicurezza dell'approvvigionamento.

I recenti investimenti confermano questa affermazione. Negli Stati Uniti Ultrafab Inc., appartenente a Roto Fenster- und Türtechnologie, si è trasferita in un nuovo sito produttivo e logistico a Spartanburg (Carolina del Sud). La sede riunisce sotto lo stesso tetto soluzioni di guarnizioni e di ferramenta, offrendo ai clienti vantaggi come distanze più brevi, maggiore disponibilità e una gamma prodotti perfettamente coordinata.

Negli ultimi mesi, passi importanti sono stati compiuti anche in Argentina e Turchia per spianare la strada alla crescita futura. I nuovi siti offrono capacità di stoccaggio notevolmente ampliate, nonché moderne aree espositive e formative. Ciò non solo migliora le prestazioni di consegna di Roto nei rispettivi mercati, ma rafforza anche la consulenza tecnica e lo scambio diretto con i clienti in loco.

Roto sta inoltre intensificando la cooperazione tra i suoi stabilimenti produttivi ungheresi di Lövő e Sopron. La fusione organizzativa tra produzione di ferramenta e galvanica ha lo scopo di ottimizzare ulteriormente i processi, sfruttare le sinergie e rafforzare in modo sostenibile le prestazioni della rete produttiva. Per i clienti, ciò si traduce in processi ancora più efficienti, elevata affidabilità operativa e, a lungo termine, forniture ancora più affidabili.

Espansione delle competenze sulle guarnizioni in Europa
Con il nuovo stabilimento di Deventer a Piekary Śląskie, in Polonia, Roto amplia in particolare la capacità produttiva di profili di tenuta in Europa. La produzione prenderà il via nella prima metà del 2027. Il sito crea le condizioni per raddoppiare la capacità produttiva di Deventer nel lungo termine e implementare nuove tecnologie di estrusione.

Grazie alla posizione strategicamente vantaggiosa, lo stabilimento è perfettamente integrato nelle catene di approvvigionamento europee, rafforzando così la sicurezza dell'approvvigionamento e la capacità di consegna per i clienti in tutta Europa. Al contempo, supporta la tecnologia Perfect Match di Roto, che garantisce un coordinamento ottimale tra i sistemi di ferramenta e guarnizioni.

Il sito riunisce produzione, logistica e servizio clienti sotto lo stesso tetto. L'automazione dei flussi di materiali e le moderne tecnologie di magazzino garantiscono processi efficienti e un'elevata disponibilità di pronta consegna. Contemporaneamente è in costruzione un centro di assistenza clienti, che comprenderà uno showroom, sale per la formazione e sale riunioni. Ciò renderà Piekary Śląskie non solo un importante sito produttivo, ma anche un luogo di scambio di conoscenze e collaborazioni.

Ben preparati per il futuro
La costante combinazione di competenza sui prodotti, know-how internazionale, tecnologie di produzione moderne e vicinanza globale ai clienti rafforza notevolmente la competitività di Roto. Sono soprattutto i dipendenti, i processi efficienti e l'elevata qualità delle consegne e dei servizi a rendere l'azienda un partner affidabile per i produttori di porte e finestre in tutto il mondo.

Grazie al Perfect Match tra ferramenta, guarnizioni, soglie e altri componenti perfettamente coordinati, Roto supporta i clienti nello sviluppo di elementi costruttivi ad alte prestazioni, sicuri e confortevoli. Al contempo, la rete globale di produzione, logistica e assistenza garantisce che prodotti, consulenza e know-how tecnico siano disponibili dove servono.

Al termine della sua presentazione, il CEO Marcus Sander ha sottolineato l'importanza della costante attenzione al cliente: "A livello internazionale siamo sinonimo di qualità, affidabilità e competenza tecnica. Una posizione conquistata concentrandoci costantemente sulle esigenze dei nostri clienti."

La prossimità al cliente significa molto più della semplice presenza geografica. Si manifesta nello scambio quotidiano, nella comprensione dei mercati regionali e nel supporto a lungo termine dei progetti dei clienti. "Ci consideriamo partner dei nostri clienti. Pertanto, investiamo costantemente in tecnologie, conoscenze, processi e sedi per garantire insieme un successo duraturo", ha riassunto Sander.

Testi e immagini sono disponibili per il download dall'area stampa Roto su https://ftt.roto-frank.com/it-it/unternehmen/presse/comunicati-stampa/



Coordinamento perfetto: la ferramenta Roto, la guarnizione Deventer e la soglia Roto combinano facilità d'uso, protezione dagli agenti atmosferici, durata e abbattimento delle barriere architettoniche in un'unica soluzione per i sistemi scorrevoli con spostamento parallelo "Roto Patio Inowa" e "Patio Inowa | Max".

Immagine: Roto **Roto_Patio_Inowa.jpg**



Il team internazionale di formatori del Roto Campus unisce competenza, esperienza e vicinanza al cliente. Da 20 anni offre ai clienti di tutto il mondo formazione pratica e supporto tecnico.

Immagine: Roto **Roto_Campustrainer.jpg**



Le soluzioni robotiche per la produzione di porte e finestre degli stabilimenti Roto contribuiscono a migliorare ulteriormente ergonomia, stabilità dei processi e produttività. L'immagine mostra un robot di confezionamento nello stabilimento di produzione Roto di Leinfelden-Echterdingen.

Immagine: Roto **Robotik.jpg**



Lo stabilimento di produzione di Roto Fenster- und Türtechnologie a Leinfelden-Echterdingen è stato premiato nella categoria "Miglior sviluppo del sito" in occasione del concorso industriale "Fabbrica dell'anno" 2026.

Immagine: Roto **Roto_Leinfelden.jpg**



Con il nuovo stabilimento di Piekary Śląskie, in Polonia, Deventer amplia le competenze nel settore delle guarnizioni in Europa, incrementando le capacità produttive e ponendo le basi per la crescita futura. La produzione prenderà il via nella prima metà del 2027. (rendering del nuovo edificio)

Immagine: Roto **Deventer_Polen.jpg**



In occasione dell'evento "Press & Relations" Marcus Sander, CEO di Roto Frank Fenster- und Türtechnologie GmbH, ha illustrato le iniziative future dell'azienda.

Immagine: Roto **Marcus_Sander.jpg**

Riproduzione libera - copia richiesta

Editore: Roto Frank Fenster- und Türtechnologie GmbH • Wilhelm-Frank-Platz 1 • 70771 Leinfelden-Echterdingen, Germania • Tel. +49 711 7598 0
Referente: Sabine Brendel • sabine.brendel@roto-frank.com • Tel. +49 711 7598 2514