**Data:** 13 novembre 2025

La tecnologia per porte e finestre Roto convince grazie a soluzioni personalizzate / Competenza tecnologica ed elevata affidabilità rafforzano la fedeltà dei clienti / Perfect Match per i produttori di porte e finestre / "Roto City" al Fensterbau Frontale 2026

**Al fianco del cliente: in modo personale, vicino e affidabile.**

***Varsavia / Leinfelden-Echterdingen*** − "Quest'anno Roto Frank Fenster- und Türtechnologie GmbH (Roto FTT) ha dimostrato ampiamente di essere il miglior partner individuale per i propri clienti". Così in occasione della 20a Giornata di presentazione alla stampa specializzata internazionale del Gruppo Roto il CEO Marcus Sander ha descritto il lavoro svolto con successo nell'anno in corso. Indipendentemente dalle condizioni quadro del settore edile, il fornitore di sistemi organizza in modo proattivo i processi in collaborazione con i clienti, per sviluppare nuove porte e finestre con soluzioni speciali di ferramenta e guarnizioni. "Roto FTT è il Perfect Match, perché ci concentriamo esattamente sulle questioni particolarmente importanti per i nostri clienti. Che si tratti di design del prodotto, efficienza produttiva o gestione della merce, offriamo il supporto che crea il maggior valore aggiunto".

**La competenza di sistema soddisfa le esigenze del mercato**

Il ruolo delle porte e delle finestre è cambiato in molti mercati. A livello globale, si registra una domanda di prodotti con un valore aggiunto funzionale. Oltre alla costante richiesta di tenuta e isolamento elevati, cresce l'interesse per le soluzioni automatizzate e la facilità d'uso. Gli aspetti legati alla sicurezza, come la protezione antieffrazione e i limitatori di apertura, stanno tornando ad essere sempre più importanti. La ferramenta a scomparsa e le soluzioni scorrevoli sono tendenze internazionali. Roto FTT risponde a questo sviluppo con un'esperienza di sistema completa per telai di qualsiasi materiale e per tutti i tipi di apertura. Lo stretto collegamento in rete delle soluzioni di ferramenta, di tenuta ed elettroniche e la sistematica modularità dei prodotti creano le condizioni ideali. Ciò significa che le soluzioni di prodotto richieste possono essere realizzate in modo rapido, economico e in linea con le esigenze del mercato.

**Partner internazionale**

Oltre alla competenza tecnica di Roto FTT, i produttori di porte e finestre apprezzano come sempre le eccellenti prestazioni di consegna. Grazie alla continua ottimizzazione dei processi di tutti i 18 stabilimenti e dei 31 centri di distribuzione logistica, la produzione e la catena di fornitura sono organizzate in modo tale da poter fornire una risposta rapida e affidabile alle richieste dei clienti in tutto il mondo. Gli investimenti nella struttura delle sedi globali creano ambienti di lavoro moderni che ottimizzano i processi produttivi e logistici e, allo stesso tempo, promuovono la collaborazione e l'innovazione. Grazie alla fitta rete internazionale di sedi, i prodotti frequentemente richiesti da un mercato sono altamente disponibili in tutto il mondo.

Per posizionarsi sul mercato con prodotti particolarmente durevoli e di qualità testata, molti clienti si avvalgono dei servizi di test di Roto FTT. Questi e altri servizi, ad esempio nell'ambito dello scambio di dati digitali, saranno sviluppati ulteriormente, anche attraverso l'integrazione di applicazioni di AI. "Dobbiamo la crescita costante della nostra quota di mercato alla qualità dei nostri servizi e alla nostra gamma di prodotti sostenibili", conclude il CEO. "Roto è considerata un partner affidabile, caratterizzato da elevata qualità dei prodotti e capacità innovativa e forte presenza internazionale". Utilizzando esempi provenienti da Germania, Canada e Polonia, Sander ha mostrato come Roto FTT adatti in modo flessibile e personalizzato i suoi prodotti e servizi ai desideri e alle esigenze dei suoi clienti.

**Ispirare i clienti, creare partnership**

Per ampliare il proprio portafoglio prodotti, la Fenster- und Fassadenbau Rommel GmbH di Großbodungen, in Turingia, ha sviluppato un nuovo concetto per portefinestre con montante. L'obiettivo era semplificarne la produzione e, allo stesso tempo, soddisfare i più elevati requisiti di tenuta all'aria, al vento e all'acqua. Inoltre, il nuovo sistema doveva essere facile da installare e dotato di componenti ad alte prestazioni. In qualità di partner di questo progetto impegnativo, Roto non solo ha fornito l'hardware (ferramenta, guarnizione e soglia), ma ha anche contribuito con le sue vaste competenze in materia di test.

Grazie a modifiche mirate a ottimizzare il coordinamento di soglia, guarnizione e ferramenta e all'integrazione di un livello di tenuta aggiuntivo, la tenuta richiesta non solo è stata raggiunta, ma addirittura superata. La verifica è stata effettuata direttamente sul banco di prova del Centro Internazionale di Tecnologia (ITC) presso la sede principale di Roto, a Leinfelden-Echterdingen. È stata assicurata la marcatura CE del nuovo sistema.

Per il suo nuovo sistema, Fenster- und Fassadenbau Rommel GmbH utilizza il lato cerniera a scomparsa "Roto NX | C", la soglia "Eifel TB", nuove guarnizioni per le coperture dei frontali e guide di scorrimento superiori speciali con guarnizione gocciolatoio. Sono state raggiunte una tenuta alla pioggia battente di 1200 Pascal, una tenuta all'aria di classe 4 e un carico di vento di classe 4. "Roto si è dimostrata un partner capace di contribuire attivamente a dare forma a un concetto di prodotto", ha detto Sander, riassumendo il feedback dei clienti.

**Collegare le tecnologie, creare valore aggiunto**

L'azienda canadese Cascadia Windows and Doors è stata fondata nel 2008 ed è considerata un pioniere nella produzione di finestre e porte realizzate con profili in vetroresina. Cascadia produce sistemi per finestre, facciate e porte e sistemi scorrevoli con un'eccellente impronta ecologica, che riducono al minimo le dispersioni termiche e proteggono dalle condizioni climatiche estreme. L'azienda si basa sulla tecnologia per ferramenta di Roto e rifornisce i mercati di tutto il Nord America. Il massimo livello di resistenza alla corrosione per tutti i componenti ha giocato un ruolo importante nella decisione, così come la comprovata affidabilità funzionale della ferramenta nel funzionamento continuo.

Recentemente, l'azienda canadese era alla ricerca di una soluzione di ferramenta ottimale per i suoi profili in vetroresina Universal Series™, in grado di garantire affidabilità funzionale anche in caso di uso intensivo in edifici pubblici come scuole o ospedali. L'obiettivo era quello di ottenere un'estetica complanare tra l'anta e il telaio. Allo stesso tempo, la ferramenta doveva essere adatta alle finestre con apertura verso l'interno e verso l'esterno. Cascadia voleva gestire la produzione senza modifiche al profilo.

La soluzione: installare una manovella nordamericana della gamma Roto "Casement & Awning" con il lato cerniera a scomparsa della gamma europea per anta ribalta "Roto NX". Il collegamento dei due componenti consente di ottenere un'estetica complanare senza modificare il profilo, può essere utilizzato universalmente per finestre con apertura verso l'interno e verso l'esterno e offre una regolabilità tridimensionale che facilita l'installazione e la regolazione, sia in fabbrica che in cantiere. Allo stesso tempo, con la nuova soluzione di ferramenta si possono produrre finestre fino al 60% più grandi.

Lo stretto coordinamento tecnico tra Cascadia e Roto è stato fondamentale per il successo. Entrambi i partner hanno effettuato verifiche dettagliate, garantendo così la compatibilità della ferramenta con le specifiche tolleranze del profilo in vetroresina. Con un risultato convincente: "Roto conosce a fondo una vasta gamma di sistemi per finestre ed è in grado di trattare tutti i tipi di apertura e i telai di qualsiasi materiale", così Sander spiega il successo di questo specifico caso applicativo. "L'esperienza internazionale porta a concetti di prodotto personalizzati e innovativi, come quello sviluppato insieme a Cascadia".

**Requisiti individuali, soluzioni personalizzate**

Roto supporta i gammisti di sistemi in alluminio di tutto il mondo nella progettazione di processi efficienti. Joanna Skalbaniok, responsabile di area commerciale per l’Europa nordorientale di Roto FTT, ha illustrato i servizi offerti ai clienti polacchi come Aliplast, Aluprof e Yawal in occasione della Giornata di presentazione alla stampa specializzata a Varsavia. Insieme alle case produttrici di sistemi, l'azienda lavora continuamente a potenziali miglioramenti. La gamma completa di servizi va ben oltre la semplice fornitura di prodotti.

Ad esempio, Roto FTT fornisce kit di ferramenta preconfigurati per le porte scorrevoli "Roto Patio Alversa" che semplificano la logistica di fabbrica del cliente e riducono le fonti di errore durante l'installazione. Strumenti digitali, come la traduzione automatica dei codici SAP Roto in denominazioni di prodotto specifiche per il cliente e i codici QR individuali sugli imballaggi, supportano la gestione delle scorte dei produttori di sistemi in alluminio.

"Roto FTT offre anche supporto per la documentazione tecnica, iniziative congiunte di marketing e formazione e soluzioni di ferramenta e guarnizioni personalizzate", ha dichiarato Skalbaniok, citando la vasta gamma di servizio proposti da Roto. La sua conclusione: "Creiamo soluzioni individuali che differenziano i clienti sul mercato, ottimizzano gli ordini e i processi di magazzino, riducono i tassi di errore e di scarto e accelerano i processi di produzione e di assemblaggio. Dal punto di vista dei nostri partner, ne rafforziamo in egual misura efficienza dei processi, qualità e redditività futura".

**Uno sguardo al "Fensterbau Frontale" 2026**

Come produrre porte e finestre in modo efficiente e personalizzato: ecco quale sarà uno dei temi di discussione centrali del prossimo "Fensterbau Frontale", come illustrato da Sander durante la Giornata di presentazione alla stampa specializzata. La "Roto City" offre un ambiente stimolante a questo proposito, ha spiegato. Per poi concludere come segue la sua anteprima: "La tecnologia della ferramenta e delle guarnizioni per telai di qualsiasi materiale e per tutti i tipi di apertura, messa in scena in ambienti tipici quali uffici, alberghi, altri esercizi commerciali o abitazioni private, offre un'anticipazione del futuro per quanto riguarda la realizzazione di elementi costruttivi". "La forte vicinanza al cliente e il supporto personalizzato ai suoi progetti saranno il compito più urgente per Roto FTT il prossimo anno. Non vediamo l'ora di affrontare le prossime entusiasmanti sfide".

****

In occasione della 20a Giornata di presentazione di Roto alla stampa specializzata internazionale a Varsavia, Marcus Sander, CEO di Roto Frank Fenster- und Türtechnologie GmbH, ha presentato alcuni progetti selezionati che dimostrano come lo specialista della ferramenta e delle guarnizioni si sia dimostrato il partner ideale per plasmare con successo il futuro dei propri clienti.

**Foto:** Roto Frank Fenster- und Türtechnologie GmbH **Marcus\_Sander.jpg**



Joanna Skalbaniok, responsabile di area commerciale per l’Europa nordorientale di Roto FTT, ha illustrato i servizi personalizzati che Roto Polonia fornisce a gammisti di sistemi in alluminio come Aliplast, Aluprof e Yawal. La sua conclusione: "Creiamo soluzioni individuali che differenziano i clienti sul mercato, ottimizzano gli ordini e i processi di magazzino, riducono i tassi di errore e di scarto e accelerano i processi di produzione e di assemblaggio. Dal punto di vista dei nostri partner, ne rafforziamo in egual misura efficienza dei processi, qualità e redditività futura".

**Foto:** Roto Frank Fenster- und Türtechnologie GmbH **Joanna\_Skalbaniok.jpg**

Ein Bild, das Gebäude, Fenster, Jalousie, Eigentum enthält.

KI-generierte Inhalte können fehlerhaft sein.

Modifiche mirate per una messa a punto ottimale del prodotto: per il suo nuovo sistema di portefinestre a doppia anta senza montante, la Rommel Fenster- und Fassadenbau GmbH si affida ai componenti e alle competenze sui test di Roto. L'obiettivo era quello di semplificare la produzione, massimizzando la tenuta e la facilità di montaggio. Tra i prodotti utilizzati figurano il lato cerniera a scomparsa "Roto NX | C" e la soglia Roto "Eifel TB".

**Foto:** Roto Frank Fenster- und Türtechnologie GmbH **Rommel.jpg**

Ein Bild, das Gebäude, Türgriff, Fenster, Griff enthält.

KI-generierte Inhalte können fehlerhaft sein.

Due "mondi delle finestre" uniti: l'azienda canadese Cascadia Windows and Doors si affida a una soluzione di ferramenta innovativa di Roto per il suo nuovo sistema di finestre in vetroresina "Universal Series™". La combinazione tra la manovella nordamericana e il lato cerniera europeo a scomparsa "Roto NX" consente di ottenere un'estetica complanare senza modifiche del profilo. La soluzione può essere utilizzata universalmente per finestre con apertura verso l'interno e verso l'esterno e consente di realizzare ante fino al 60% più grandi.

**Foto**: Cascadia Windows and Doors **Cascadia.jpg**

Ein Bild, das draußen, Gebäude, Himmel, Wohnung enthält.

KI-generierte Inhalte können fehlerhaft sein.

Supporto ai gammisti di sistemi in alluminio con servizi e soluzioni tecniche personalizzate: in occasione della Giornata di presentazione alla stampa specializzata a Varsavia, Joanna Skalbaniok, responsabile di area commerciale per l’Europa nordorientale di Roto FTT, ha presentato i servizi per i partner polacchi come Aliplast, Aluprof e Yawal. I kit di ferramenta preconfigurati, gli strumenti digitali e l'etichettatura individuale semplificano la logistica e il montaggio. L'offerta è completata da iniziative di marketing congiunte, corsi di formazione e documentazione tecnica.

**Foto:** Sistemi in alluminio Aluprof **Doki\_Living\_Gdansk.jpg**

Riproduzione libera − Inviare copia giustificativa

**Editore:** Roto Frank Fenster- und Türtechnologie GmbH • Wilhelm-Frank-Platz 1 • 70771 Leinfelden-Echterdingen, Germania

**Referente**: Sabine Brendel • [sabine.brendel@roto-frank.com](mailto:sabine.brendel@roto-frank.com) • Telefono +49 711 7598 2514